

FINANCE + INSURANCE SERVICES

KAI FISCHER

analysieren. konzipieren. perfektionieren.



KAI FISCHER: ENTSPANNT. KOMPETENT. EMPHATISCH.

Weil ich mir sicher sein kann...

... dass ich als Berater und Spezialist für die Erarbeitung individueller Konzeptionen Ihre beste Lösung ausarbeiten werde.

Alles im Blick. Immer auf Augenhöhe.

Eliminieren was der Kunde nicht benötigt, dann kommen beste Ergebnisse zustande.

Miteinander offen kommunizieren.

Sympathie kann man nicht diktieren, sie muss da sein oder wachsen.

Ein fairer und ehrlicher Umgang miteinander ist die Voraussetzung für beste Arbeitsergebnisse.

Meine Erfahrungen und beste Referenzen sind mein Kapital und diese lege ich Ihnen offen auf den Tisch.

Ich werde mit Ihnen reden und Sie anhören.

Nur so kann ich Ihre Wünsche und Ziele verstehen und dabei helfen, dass sie in Erfüllung gehen.





**Ausdauer &
Kontinuität
sind gefragt.**

*Als ehemaliger Leistungssportler
weiß ich, dass ein gesunder Körper
einen gesunden Geist beherbergt.*



KAI FISCHER

Bankkaufmann (IHK)

Versicherungsfachmann (BWV)

Finanzanlagenberater/-vermittler (IHK)

INGA-MARIA FISCHER

Vericherungsfachfrau (IHK)

Betriebswirtin (VWA)

Rechtsanwalts- und Notarfachangestellte (IHK)



Wir sind gebundene Vertriebspartner der ERGO, DKV und MEAG. Durch deren Finanzstärke und Produktqualität haben wir Zugriff auf ein ausgezeichnetes, leistungsstarkes und vielfältiges Produktportfolio, mit einer für jeden Kundentyp passenden Ausgestaltung.



Mein Anspruch.

Individuelle Konzeptionen, maßgeschneidert, nichts von der Stange. Ausgerichtet auf die konkreten Bedürfnisse des Kunden.

Jede Ausarbeitung ist dann wertvoll, wenn sie sorgfältig geplant und professionell realisiert wird. Um dauerhaft Erfolg zu haben, muss man mit Know-how, Kreativität und Ausdauer komplexe Sachverhalte lösen. Nur durch Kontinuität, Leidenschaft und eine mehrdimensionale Betrachtungsweise – in Verbindung mit einem leistungsstarken Produktportfolio – kann man langfristig optimale Ergebnisse erzielen. Am Ende steht die Befriedigung, es gemeistert zu haben.

Meine Herzblut-Kompetenzen.

Ich verfüge über langjährige Expertise...

... in der Erarbeitung individueller

Konzeptionen in den Themenkomplexen:

- Ruhestand/Altersvorsorge
- Kapitalanlage/-bildung [Investment(sparen), Tagesgeld]
- Kapital-Wiederanlagen
- Betriebliche Altersvorsorge (bAV)
- Betriebliche Krankenversicherung (bKV)
- Einkommenssicherung (Krankentagegeld, Berufsunfähigkeitsschutz, Unfallschutz)
- Krankenvoll- und zusatzversicherung
- Gewerbliche Sachversicherungen
- Industrieversicherungen
- Private Sachversicherungen

... in der Sanierung/Optimierung

bestehender (Alters-)Vorsorgekonzeptionen

... im Bereich der Finanzdienstleistungen:

- Immobilienfinanzierungen, Bausparen
- Umschuldungskonzeptionen
- Bankbegleitung

... in der Begleitung von Existenzgründungen und Start-ups



Ich bin Ihr Lotse, um effiziente Lösungsoptionen zu finden, die keine unnötigen Wellen schlagen, sondern eine gradlinige Spur ins Ziel aufzeigen – das ist mein Beratungsansatz.

**Ich stelle Ihre Zukunftssicherung immer auf den neuesten Stand.
Genießen Sie meine ehrliche, kompetente Beratung mit viel Engagement, ganz egal, wie groß oder wie klein ein Anliegen ist.**

Denn: Produkte alleine sind nicht die Lösung, sondern stellen primär die Instrumente zur Umsetzung einer zuvor erarbeiteten Konzeption dar.

Das Tagwerk...

... ist dann vollbracht, wenn sich abends auf dem Nachhauseweg ein gutes Gefühl einstellt.



FINANCE + INSURANCE SERVICES
KAI FISCHER
analysieren. konzipieren. perfektionieren.

Office Mittelhessen: Wahlheimer Weg 24 | D-35578 Wetzlar
fon: 0171 454 39 43 | mail: kf@kaifischerconsulting.de | web: www.kaifischerconsulting.de